

# Karriere&Bildung

karriere.nachrichten.at

OÖNachrichten | SAMSTAG, 29. JULI 2017

## Das Mäd, das sich traut, eine Wirtin zu sein

Petra Strauß (25) übernimmt den väterlichen Gasthof in Ansfelden/Freindorf mit 800 Sitzplätzen

Von Karin Haas

**ANSFELDEN.** Es ist so etwas wie ein gastronomisches Schlachtschiff mit allem Drum und Dran und eine Institution nicht nur in Ansfelden/Freindorf. „Der Strauß“ an der Traunuferstraße 21 hat insgesamt 800 Sitzplätze, verteilt auf die Gaststube, zahlreiche Stüberl, Speisesaal, Wintergarten, Gastgarten und einen Ballsaal mit Galerie.

Seit Juli hat dort eine junge Wirtin das Sagen. Petra Strauß (25) hat von ihrem Vater Johann Strauß übernommen, der dort 44 Jahre der Herr im Haus war. „Hätte ich es nicht genommen, wäre es verkauft worden“, sagt Petra Strauß trocken. Und: „Papa, ich kann selber sprechen“, wenn der Senior versucht, im Interview mit den OÖ-Nachrichten mitzumischen.

### Von der KPMG an die Schank

Petra Strauß ist Wirtin, und was für eine. Sie ist 25 Jahre jung, hat einen Bachelor für Unternehmensführung (Fachhochschule Krems) in der Tasche und war vier Jahre in der Wirtschaftsprüfung bei der KPMG in Linz tätig. „Den Prüfungsleiter wollte ich nicht mehr machen“, sagt die Neo-Wirtin.

Statt trockener Akten und Auftritten in Business-Kostümen entschied sich die Leondingerin vor zwei Jahren für Wirtshausluft und Gästewitze. Sie ging ins väterliche Wirtshaus, um sich einzuarbeiten in diesem mächtigen Vierkanter, in denen Backhendl, Hirschbraten und Schnitzel dominieren und sonntags Nostalgiegärtner ein- und



Große Aufgabe, junge Wirtin: Petra Strauß dirigiert ein Unternehmen mit zwölf Mitarbeitern. Fotos: Volker Weibold

„Hätte ich es nicht genommen, wäre der Gasthof verkauft worden. Die Aufgabe ist groß, aber zu schaffen. Ich bin stolz, hier etwas bewegen zu können.“

■ **Petra Strauß**, Neo-Wirtin und Übernehmerin

ausgehen, die gut und gerne in eine ORF-Spira-Alltagsgeschichte passen würden.

Das alles will „die Neue“ nicht ändern; aber sie rührt trotzdem kräftig um. Seit Mitte Juli wurde kräftig renoviert (Wögerer Gas-

tro-Einrichtung in Wolfen). Seit heute, Samstag, 29. Juli, ist wieder offen. Die Gaststuben warten mit neuen Vorhängen, neuen Bezügen, neuen Lampen und neuer Decke auf. Der Saal wurde aufgefrischt. „Den Tanzboden mit Parkett gibt es noch, und es wird ihn immer geben“, sagt die Neo-Wirtin.

Auch eine weitere Sorge ist unbegründet: „Wir werden immer ein Wirtshaus mit bodenständiger Küche bleiben. Hauben will ich nicht. Dafür ist das Wirtshaus zu groß.“

Auch der Alltag als Chefin mit zwölf Mitarbeitern hat Petra Strauß bereits eingeholt. Sie kämpft mit den gleichen Perso-

nalproblemen wie andere Wirte. „Wer jammert, muss sich selbst an der Nase nehmen“, sagt sie.

Auch wenn das Gastronomische so bleibt, wie es war, und „selbstverständlich“ Wild aus dem Revier des Senior-Bruders Karl Strauß weiter auf der Karte steht, wird doch etwas neu.

Im nigelnagelneuen Wintergarten wird es „Themenabende“ geben: Freitag, 22. September, einen Cocktailabend und am 6. Oktober eine Bierverskostung. Oder darf es der Ansfeldener Genusslauf am 24. September sein, den die neue Strauß-Wirtin organisiert? Ab 9 Uhr geht es sportlich mit Labestationen bei sechs Wirten rund.

### WIRTSCHAUS MIT GESCHICHTE



Es bleibt bodenständig.

Der Gasthof Strauß in Ansfelden/Freindorf geht auf ein Bauernwirtshaus in einem mächtigen Vierkanter um das Jahr 1906 zurück. 1973 hat es Johann Strauß (er lernte im legendären Theatercasino von Leo Kastler sen. in Linz) von seinen Großeltern übernommen.

1956 baute er einen Saal, wo früher die Kegelbahnen waren. Bruder Karl Strauß liefert Wild aus eigenem Revier. Johann Strauß führte das Gasthaus 44 Jahre bis Ende Juni. Seine Gattin Sieglinde, die er im Wirtshaus kennenlernte, starb 2011. Tochter Petra Strauß hat Anfang Juli 2017 übernommen.

WERBUNG

**Vom Ing. zum Dipl.-Ing. (FH)**  
in 2 Jahren, berufsbegleitend mit Fernstudienelementen  
Ein Studium der HS Mittweida

■ **Wirtschaftsingenieurwesen**  
an der HTBLA Vöcklabruck  
Studienstarts Herbst 2017 Jetzt anmelden!

■ **Elektrotechnik**  
am Linzer Technikum

T.: +43 3172 603 4020  
info@aufbaustudium.at  
www.aufbaustudium.at

WERBUNG

## HILL

Unser Kunde ist ein langjährig **etablierter** und äußerst **innovativer Nischenplayer** im Bereich von Softwarewerkzeugen und Plattformen in der **Industriematisierung**. Dabei besticht er gleichermaßen mit Dynamik und Flexibilität sowie qualitativ hochwertigen Lösungsansätzen. Für die Fortsetzung der äußerst erfolgreichen Marktentwicklung bieten wir einer technisch versierten Vertriebspersonlichkeit die hervorragende Karrierechance als:

### Sales Manager/in – Business Development Automatisierungssoftware, ab EUR 90.000, vorwiegend DACH, Home-Office

**High Level Business Development in einem Wachstumsmarkt mit enormem Potenzial.**

Für diese spannende Position mit viel Gestaltungsspielraum suchen wir eine Vertriebspersonlichkeit mit dem gewissen „Jagdinstinkt“, um weiße Flecken auf der Vertriebslandkarte (vorwiegend im DACH-Gebiet) erfolgreich zu erobern. Nach Ihrer abgeschlossenen **technischen Ausbildung** (Mechatronik, Elektrotechnik o.Ä.) können Sie auf **einschlägige Vertriebserfahrung** in der **Automatisierungsbranche** verweisen.

Direkt dem CEO unterstellt, sind Sie als Brücke zum Markt wesentliche/r Sparring-Partner/in des Managements in der Ausrichtung der Vertriebsstrategie. Sie haben in dieser Schlüsselposition die Chance in einem mittelständischen Unternehmen mit sehr flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen maßgeblich zum Erfolg in einem **absoluten Wachstumsmarkt** beizutragen. Nicht zuletzt begünstigt durch ein Umfeld, das flexible und schnelle Reaktionen auf die Anforderungen des Marktes ermöglicht.

Ihre technische Kompetenz und analytischen sowie beratenden Fähigkeiten, aus den Bedürfnissen des Kunden überzeugende Lösungen gemeinsam mit den internen

Experten abzuleiten, sind wesentliche Säulen Ihres Erfolgs. Dabei unterstützt Sie ein starkes Technikerteam.

Als kommunikationsgewandte und umsetzungsstarke Vertriebspersonlichkeit verfügen Sie über eine hohe unternehmerische Denkweise und brennen für die **Neukundenakquise** und **Marktentwicklung**. Die Bereitschaft zur **Reisetätigkeit** (ca. 70 %) ist für Sie als Vollblut-Sales-Manager/in selbstverständlich. Für Ihr Engagement in der strukturierten Marktbearbeitung bieten wir Ihnen – neben einer hervorragenden Perspektive zur beruflichen Weiterentwicklung – ausgezeichnete finanzielle Rahmenbedingungen ab **EUR 90.000,- Jahresbruttogehalt** sowie einen adäquaten **Dienst-Pkw** zur privaten Nutzung. Pendeldistanz zum Unternehmensstandort im Zentralraum NÖ ist keine Voraussetzung – Sie können flexibel vom **Home-Office** aus agieren.

Interessiert Sie diese TOP-Position in einem dynamischen Unternehmen? Dann wenden Sie sich bitte per E-Mail unter Angabe der **Kenn-Nr. 1063-OÖN** an HILL Webersdorfer. Wir garantieren Ihnen eine streng vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen.

HILL Webersdorfer, office@hill-webersdorfer.at

hill-webersdorfer.at

## HILL

Unser Auftraggeber ist eine **internationale erfolgreiche Unternehmensgruppe** mit Headquarter in OÖ Mitte. Mit seinen ausgereiften Technologien und innovativen Systemen ist er bereits langjährig Marktführer in Österreich, aber auch weltweit unter den Top-Anbietern in seinem Marktsegment. Für die Unterstützung der obersten Geschäftsführung in Österreich wird nun einer **integren, gefestigten Persönlichkeit** folgende TOP-Karrierechance geboten:

### Assistent/in der Geschäftsführung OÖ Seengebiet, Top-Level, ab EUR 55.000,-

Als **rechte Hand der beiden Geschäftsführer** erfordert diese anspruchsvolle Position höchste persönliche und auch fachliche Professionalität. Sie machen es zu Ihrer Aufgabe „Ihre“ Geschäftsführer mit Kompetenz und dem nötigen Fingerspitzengefühl in deren täglichen Aufgaben zu unterstützen und durch Ihren proaktiven Arbeitsstil mit entsprechendem Weitblick – über den aktuellen Kalendertag hinaus – auch den Rücken freizuhalten.

Ihr Aufgabengebiet ist in dieser **zentralen Schnittstellenfunktion** zwischen den Geschäftsführern und den weltweiten Tochterunternehmen breit gefächert. Neben dem gehobenen klassischen Office-Management werden auch die Organisation von Meetings und Kundenevents, konzeptionelle Vorbereitung von Präsentationen, zeit- und kosteneffiziente Termin- und Reiseplanung sowie die Koordination von sämtlichen schriftlichen und telefonischen Anfragen zu Ihrem Portfolio an übertragenen Verantwortlichkeiten gehören.

Für diese **Schlüsselfunktion** werden entsprechende **Erfahrungen** in der gehobenen **Assistenz** (idealerweise in einem internationalen Umfeld) erwartet. Sie können dadurch auf ein hohes Maß an unternehmerischem Verständnis verweisen und interessieren sich für die innerbetrieblichen Prozesse eines IndustrieKonzerns. Das notwendige fachliche

Wissen haben Sie sich durch den erfolgreichen Abschluss einer **höheren kfm. Ausbildung** angeeignet. Ausgezeichnete MS-Office-Kenntnisse und Übung in professioneller Korrespondenz sind weitere Grundvoraussetzungen ebenso wie eine **perfekte Kommunikation in Deutsch und Englisch**.

Als Person sind für Sie Diskretion, hervorragendes Zeitmanagement sowie eine strukturierte, genaue und selbstständige Arbeitsweise selbstverständlich. Auch in Ihrem Auftreten können Sie durch **Souveränität, Stil und Gelassenheit** überzeugen. Mit dieser Position erhalten Sie einen tiefen Einblick in ein globales Industrieunternehmen aus der Perspektive des Topmanagements. Zusätzlich können Sie für Ihre hohe Leistungsbereitschaft und ausgeprägte Serviceorientierung sehr attraktive Rahmenbedingungen mit einem **Jahresbruttogehalt ab EUR 55.000,-** erwarten (je nach persönlicher Erfahrung und Qualifikation).

Interessiert Sie diese Chance in einem vielseitigen Betätigungsfeld? Dann wenden Sie sich bitte per E-Mail unter Angabe der **Kenn-Nr. 1391-OÖN** an HILL Webersdorfer. Wir garantieren Ihnen eine streng vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen.

HILL Webersdorfer, office@hill-webersdorfer.at

hill-webersdorfer.at